

# Inicia Tu Propio Negocio De **TACOS DE CANASTA**

Iniciar un negocio siempre es un gran reto pero cuando lo haces de manera adecuada el resultado puede ser espectacular y lo que buscamos con esta idea y con esa información es apoyarte a que veas los resultados y logros de tu trabajo y perseverancia.

En muchos de los casos dejamos de lado la idea de iniciar un negocio, por falta de la inversión y por falta de información, nadie nace con experiencia de negocios y la que vas adquiriendo es con lo que ves y con lo que aplicas.

Así que, si en tu caso es la primera vez que vas a iniciar un negocio y tu experiencia emprendiendo es nula, no te preocupes te ayudaremos a que realices tu negocio evitando los errores que muchas veces nos han frenado a nosotros mismos.

Si en tu caso tienes experiencia en negocios, o ya eres todo un profesional aprendiendo y aplicando el conocimiento aprendido, esperamos que alguna de las ideas, planes y estrategias que vamos a compartir contigo te sirvan y puedan ayudarte a incrementar tus ventas.

Y con los tacos de canasta hemos encontrado ese camino, es enseñanza y ese resultado de una manera espectacular, muchos de nuestros alumnos han logrado éxitos espectaculares con esta información que vas a recibir.

Así que vas a obtener en este momento información que ha sido probada, en diferentes estados de la República, con resultados espectaculares y que estamos seguros, que si lo aplicas de manera correcta el resultado que vas a obtener tiene que ser el mismo.

Hace 20 años iniciamos con nuestro primer negocio de Tacos De Canasta, con el tiempo fuimos incrementando los puntos de venta, después fuimos incrementando las marcas y a la fecha tenemos negocios con excelentes resultados.

Hemos tenido la satisfacción de poder ayudar a un gran número de personas, con diferentes experiencias y conocimientos en negocios, desde personas con una información en negocios o que toda la vida habían sido empleados.

Y que en la actualidad tiene negocios que les generan ventas todos los días, además de obtener ganancias muy redituables mes con mes, así que te voy a pedir que no subestimes la información que vas a recibir ya que puede ser un cambio completo en tu vida.

Nos queda claro que la mesa de negocios está servida y que es tan variada, que dependerá de tus gustos, apetito, personalidad y economía, para determinar qué platillo elegir. Para ayudarte a tomar la mejor decisión, te sugerimos considerar los siguientes puntos.

Lo primero que debes revisar es tu bolsillo. Examina tu capital disponible para emprender, aunque te adelanto que en este negocio la inversión es mínima.

# Inicia Tu Propio Negocio De **TACOS DE CANASTA**

En el caso de que tú requieras algún tipo de apoyo o de inversión para iniciar tu negocio, te daré algunas recomendaciones que puedes aplicar y obtener dichos recursos pero sobretodo no detenerte, bajo ninguna circunstancia.

Estudia detenidamente las opciones disponibles de financiamiento, que no necesariamente tienen que ser a través de instituciones bancarias, y por supuesto, ni tomar los riesgos que éstas puedan tener.

De las primeras alternativas para poder obtener una inversión, se encuentran los familiares y amigos, aunque en muchos de los casos el solicitar un préstamo a familiares y amigos también requiere de una explicación, ¿que vas hacer?

¿ Para que lo quieres?, ¿Eso no funciona?, ¿conozco mucha gente que ha perdido dinero?, etc.

Pero cuando sabes realmente lo que vas a obtener con este beneficio de información, a veces recibir un par de preguntas no nos hace del todo daño, ya que muchas veces las hacen para asegurarse que su dinero no va a ser malgastado.

Si tienes familiares o amigos, con actitud negativa o con opiniones contrarias a las tuyas, lo mejor es que busques otro recurso, ya que este va a ser de los más costosos si lo aceptas.

Por el contrario si tienes algún familiar o amigo que te hace el préstamo sin pasar por un interrogatorio, Super genial eso te va dar la oportunidad de poder sorprender al mundo con tu nuevo negocio.

La segunda alternativa para poder financiar tu negocio, se encuentran las tarjetas de crédito, las instituciones bancarias en la actualidad te pueden brindar una tarjeta de crédito, casi sin ningún requisito en muchos de los casos credencial identificación y comprobante de domicilio.

Si no tienes familiares o amigos que te puedan ayudar a financiar tu negocio, puedes utilizar una tarjeta bancaria, o puedes solicitar una tarjeta bancaria para poder desarrollar tu negocio en este momento.

Asegurándote que al final del mes puedas hacer el pago de la tarjeta y que no te genere intereses moratorios, quizá ese sea uno de los mayores problemas que tiene la gente al momento de utilizar tarjetas de crédito.

Se les olvida hacer el pago, o únicamente hacen el pago mínimo para poder obtener el resultado, así que te invito a no escatimar en recursos hasta que el negocio funcione, y se convierta en un negocio como en los números.

Así que, si no obtienes financiamiento de algún familiar amigo podría ser una alternativa solicitar, una tarjeta de crédito para ti.

# Inicia Tu Propio Negocio De **TACOS DE CANASTA**

En este curso no te voy a enseñar a manejar una tarjeta bancaria de crédito débito, pero si te voy a dar algunas recomendaciones para que no vayas a caer en la curiosidad de utilizar ese dinero.

Solamente en caso de utilizar una tarjeta bancaria crédito, o débito y quieres utilizar su saldo para iniciar el negocio, entonces inicia el negocio con lo mínimo posible, es decir si en este momento puedes iniciar con 400 o 500 pesos, hazlo.

No salgas a la calle gastarte todo el dinero de la tarjeta bancaria, y al final no hayas empezado tus ventas, de preferencia te recomiendo que antes de vender solamente saques para el arranque o inicio de negocio.

Aunque no lo parezca este es uno de los errores más comunes que tienen los emprendedores, al momento de obtener una tarjeta bancaria, como es un recurso que les genera dinero rápidamente.

Utilizan ese crédito sin ningún tipo de administración, o sin ningún tipo de consejo y al final después de 36 o 12 meses terminas más endeudado de lo que originalmente generaste.

Una tercera alternativa para poder obtener recursos para iniciar tu negocio, puedes obtenerlo en instituciones bancarias, o instituciones de crédito, sin embargo debes de tener mucho cuidado al momento de solicitar este tipo de créditos.

Ya que los créditos que se solicitan bajo este esquema de pagos chiquitos, al final terminan recibiendo una gran tajada del dinero que manejamos en el banco, cuando en realidad ellos deberían de pagarte por tener tu dinero en su banco.

El tercer punto está determinado por tu personalidad. ¿Qué tan arriesgado eres? En el grado en que lo seas, lo serán también tus inversiones.

En este punto, quiero hacerte algunas recomendaciones que te pueden ayudar al momento de tomar decisiones, es una realidad que son aquellas personas que se determinan a conseguir algo lo consiguen.

Otro punto relacionado con la personalidad es la capacidad de trabajar bajo presión. Si no posees dicha cualidad, te recomendamos que procures trabajar con capital propio, la presión que las deudas ejerzan sobre ti, puede, incluso, provocarte serios problemas de salud, por mencionar uno de los aspectos más importantes.

Una de las recomendaciones que se dan y que vas a encontrar a lo largo de este entrenamiento, es que si no tienes dinero para poder invertir puedas iniciar en pequeño desde tu casa y empezar a crecer en el ritmo que el negocio te lo pida.

Sin embargo al hacer esto, muchos pensarían que las ganancias tendrían que ser menos, que un negocio que está en una avenida, pero no es nada más equivocado a lo que te puedes encontrar.

# Inicia Tu Propio Negocio De **TACOS DE CANASTA**

Uno de los grandes beneficios que tiene este negocio precisamente, es de que puedes iniciarlo desde casa y empezar con la venta para domicilio o para eventos y de esa manera empezarte a capitalizar y posteriormente crecer mucho más.

Y algo que tengo que adelantarte en este momento es que aunque inicies en pequeño si lo haces de manera correcta, el resultado va a ser espectacular, si no inicias de manera correcta entonces si puedes meterte en algún lío.

Existen casos, de éxito en la misma casa, tú conocerás varios, que iniciaron en una mesa en casa y ahora tienen todo el edificio.

Es importante mencionar que para llegar a ingresos considerablemente altos, tienes que trabajar a marchas forzadas, y aquí hay varios puntos que podría tocar para no darte información errónea.

El obtener ingresos altos lo puedes hacer rápido, tal vez en un mes puedas obtener excelentes resultados, pero esto va a depender del punto de venta, esquina, o lugar que decidas para iniciar tu negocio.

En un 97% demostrado por la Universidad de Carolina, indicaron que las personas que abren un local o que rentan un local, jamás hicieron un estudio de mercado, o ni siquiera tenían experiencia o conocimiento de lo que iban a enfrentar.

Hay una obviedad que comentan mucho , "será necesario trabajar tanto como le sea posible", de manera administrada e inteligente, para llegar a más en menos tiempo.

Si tu economía te permite invertir en negocios en los que el tiempo de recuperación de inversión oscila entre dos y tres años, puedes elegir los locales grandes. Nuevamente mencionamos la personalidad.

En este esquema de negocio es necesario que tengas la capacidad de someterte a lineamientos impuestos por un tercero, un asesor que te oriente en todo momento, que por supuesto tienen un fin positivo.

Aquí los ingresos pueden ser entre 15 mil pesos mensuales a 100 mil pesos mensuales, dependiendo del punto de venta, prestigio y costo del negocio.

Si ya cuentas con un negocio, cierto prestigio, cartera de clientes, etc. y tienes la firme intención de acelerar el proceso de crecimiento, puedes optar por la expansión, no una, ni dos sucursales por lo menos de 5 sucursales.

A través de la forma en que te propongas iniciar obtendrás el prestigio de una gran empresa, aunado al beneficio de una amplitud de presencia territorial, de manera inmediata. Algunos otros beneficios que este sistema otorga son la publicidad corporativa compartida, asesoría permanente, así como el apoyo de mercadotecnia y plan de acción a mediano plazo.

# Inicia Tu Propio Negocio De **TACOS DE CANASTA**

## **YA INICIASTE, AHORA TRIUNFA**

**Una vez que tu negocio ideal, considera como postre los consejos para iniciar.**

**Planeación:** La casualidad en los negocios simplemente no existe, todo logro es resultado de la investigación, análisis, visión, planteamiento de objetivos, una correcta ejecución y evaluación de la misma.

La gran mayoría de negocios que fracasan, es justamente porque no voltean a ver este primer punto tan importante como la planeación del negocio, desde que se va a arrancar hasta que se va a expandir.

**Actitud:** Las acciones son la consecuencia directa de un pensamiento o una idea. La actitud es mucho más importante que la aptitud, una actitud positiva y de triunfo es fundamental para alcanzar las acciones y se conviertan en éxito. Se debe entrenar todos los días para lograr que la actitud positiva se funda con el pensamiento y actúe exitosamente de manera inconsciente.

Toma una pausa y voltea ver a las personas que tienen actitud positiva y te vas a dar cuenta que son las que en su gran mayoría tienen la mejor calidad de vida, los mejores negocios incluso los mejores viajes, y si no me crees voltea a ver a las personas que tú conoces.

**Perseverancia:** Nunca debes sentirte derrotado, cada intento fallido no es una derrota, es simplemente una nueva versión de cómo no hacer las cosas. Abraham Lincoln logró ser presidente de Estados Unidos después de 13 derrotas y de casi 30 años de intentarlo. No temas al riesgo, no temas caer, no temas fallar, no temas tratar. Si no lo averiguas nunca lo sabrás.

**Excelencia:** El compromiso es con uno mismo. Proponte hacer todas tus tareas con excelencia, no importa cuán grandes o pequeñas sean, intenta hacer labores cada vez más difíciles, así lograrás adquirir o aumentar tu seguridad y confianza en ti mismo.

**Amistad:** Procura hacer de toda persona con quien trates, un amigo. Suena fácil pero realmente no lo es. Construye amistades verdaderas con empleados, proveedores, clientes o empresarios. Esta estrategia te puede dar muchos beneficios y satisfacciones.

**Sueños:** Todo hombre que ha alcanzado el éxito ha sido un soñador. Todo ha comenzado con un sueño, todo. Comprométete con tus sueños. ¡Lucha! Abraham Lincoln, Walt Disney, Gandhi, Henry Ford y muchos más fueron verdaderos soñadores.

¡No te conformes con lo que tienes, tú puedes mucho más!

# Inicia Tu Propio Negocio De **TACOS DE CANASTA**

Así que toda la información que en este momento estas recibiendo aunque te puede dar el empujoncito para triunfar, necesitas, no pensar en la derrota antes de iniciar.

Nunca dejes de conocer, siempre busca aprender mas día a día y poco a poco veras el éxito mas cerca de tus manos.

Haz de que todo el aprendizaje que vas a obtener a partir de este momento, te vas ayudar no solamente para el inicio, desarrollo y crecimiento de tus negocios de Tacos De Canasta.

Esa información va mucho más allá y te puede dar las respuestas que estás buscando para que el negocio que no te has atrevido a empezar, llegó el momento de transformarte en la persona que realmente quiere ser.

Así que ve imprimiendo cada uno de estos manuales y al final ve juntándolos en alguna carpeta o engargolándolos para que cuando los necesites los puedas volver a ver, pero además para que te descuenta de todo lo que has crecido en este momento.

Bienvenido a este proceso de transformación.  
Tu amigo.

Marco A. Arteaga Silva.

Web: <http://comohacertacos.com>

E-mail: [comohacertacos@hotmail.com](mailto:comohacertacos@hotmail.com)